

社内で新規事業の エキスパートを育てませんか？

貴社だけのオリジナル講座としてカスタマイズし貴社での開催も可能です！

事業化推進コーディネーター

(※1) 講座は、ビジネス展開の根幹となる「事業」をどのように開始し成長させていくことができるかを整理し、事業計画を策定するためのファーストステップの機会を提供します。

具体的な手法として、ステージチェック法(※2)を活用します。

内容は、各回とも基礎講義と個人ワークで構成されています。受講する方はそれぞれの技術テーマや事業アイデアを実際に使っていただきます(※3)。

はじめて新規事業に取り組む方でも理解しやすいよう、わかりやすい言葉でお伝えします。受講後は自社での知識共有、人材育成にもお役立ていただけます。各回の受講者と交流できるフォローアップ講座も年1回開催します。

高材研は、事業化推進の知識や実践的なスキルを体得したプロフェッショナルの育成を目的として、本講座を開講いたします。プロフェッショナルが企業内に増えることで、古い大木となった企業の「幹」に「若葉」を芽吹かせ、そこに一人ひとりが、生き生きと働く社会の実現を目指して活動しています。

■講師

瀧田 理康
(代表理事)



東京理科大学卒。中小企業診断士としてベンチャー支援を専門とし自らも起業。大手素材メーカーで社内ベンチャー事業など企業内新規事業を担当。海外市場開拓から工場生産管理等、国内外での経験をもとに、企業内新規事業を活性化させるための独自メソッドを体系化。グローバルマーケティング支援会社(現アルゴバース)設立を経て、当法人(高材研)を発足。

中小企業診断士。事業化推進コーディネーター。PRプランナー。

著書：『新規事業開発』『経営基本管理/マーケティング』(ともに日本マンパワー出版)他

■開講スケジュール 全日程13:30開場 14:00～16:00

於：東京都港区立産業振興センター札の辻スクエア会議室

● 2025年 11月コース 全3回★

(11/5、11/12、11/19)

● 2026年 2月コース 全3回★

(2/3、2/10、2/17)

● 2026年 4月コース 全6回

(4/14、4/28、5/12、5/26、6/9、6/23)

● 2026年 7月コース 全6回

(7/7、7/21、8/4、8/18、9/8、9/22)

● 2026年 10月コース 全6回

(10/6、10/20、11/10、11/24、12/8、12/22)

● 2026年 11月コース 全3回★

(11/4、11/11、11/18)

■新規事業開発と事業立ち上げの基礎知識が身につきます。
事業を推進する人の目線で、わかりやすい言葉でお伝えします。

【受講メリット】

- 1) 実際の事業アイデアを題材に事業計画を完成させることができる
- 2) 企業内特有の進め方を学べる・ヒントが得られる
- 3) 新規事業だけでなく、既存事業の環境変化対応にも応用できる
- 4) 実際の現場で役に立つスキルが身に付く
- 5) 個別サポートで、自社事業アイデアに特化したアドバイスを得られる

※1 高材研の造語で、あたらしい事業を立ち上げ、推進するスキルを備えるひと、それをサポートするひとを表しています。

※2 ステージゲート法と独自に改良したBMO法を融合させ、企業内での活用、実務体験をもとに独自に体系化したものをステージチェック法と称し提供しています。

※3 守秘義務に関する覚書をご用意しています。

■対象 新規事業、事業転換に関わる方、企業内新規事業について体系的に学びたい方

■受講料 1講座 120,000円(税込132,000円) / 1企業(3名様までご受講いただけます)

■受講方法 受講方法は原則リアル会場での受講となりますが、アーカイブ受講も可能です。

■お問合せ・お申込み 一般社団法人高性能材料技術・事業化研究所 講座事務局

・メール amc-labo.info@amc-labo.com ・グーグルフォーム→

・TEL 03-3798-2172 (担当：田熊・齊藤)

