



「営業って、こうすればよかったのか！」が2時間でわかる
元・営業責任者が、“初めて営業担当になった技術者の方にお伝えしたいこと”を
実際に活用した営業ツールをもとに解説します
技術者のためのBtoB営業基礎講座
5月13日(火)・20日(火) (両日とも13:00～15:00) 開講

企業内新規事業の開発を支援する一般社団法人高性能材料技術・事業化研究所
(東京都港区、代表理事：瀧田理康、以下、高材研)は、「「営業って、こうすればよかったのか！」
が2時間でわかる～技術者のためのBtoB営業基礎講座～」を、2025年5月13日、20日に、
オンラインで開講します。両日とも同じ内容です。

この講座の内容は、元・営業責任者が営業が、“初めて営業担当になった技術者の方にお伝えしたい
こと”を 実際に活用していた営業ツールを使ってわかりやすく解説します。

研究開発結果をベースに事業化した事業の責任者兼営業責任者を務めた講師が、自身の経験から、
技術者の方が初めて営業する際に理解しておくべき営業の原理原則を解説します。実際に使った営
業ツールも公開し、説明させていただくとともに、その営業ツールデータをプレゼント提供します。

【開催日時】

2025年5月13日(火)、20日(火) いずれも13:00～15:00 ※両日とも同じ内容

【プログラム】

13:00 講義
14:00 5分休憩
14:45 質疑応答
15:00 終了
15:00～15:30 希望者の個別質疑に対応します。
※個別質疑の内容は、後日アーカイブリンクをお知らせします。

(講義内容)

- ①営業の原理原則の体得
- ②ツールの活用で成果を獲得する
- ③顧客に対する自社の「見える化」
- ④顧客との関係性の強化
- ⑤受注後のフォロー

【開催場所】

オンライン ※受講者にはzoom会議室リンクをお知らせします。

【受講料】 16,500円(税込) ※請求書をお送りします。

【お申込み】

高材研広報事務局宛に メール(amc-labo.info@amc-labo.com)で、参加者氏名、企業名、
部署名、個別質問の有無をお知らせください。事務局より請求書と会議室リンクをお送りします。

【申込締切】

5月13日(火) 開催回の締切は、5月12日(月)
5月20日(火) 開催回の締切は、5月19日(月)

【法人概要】

一般社団法人高性能材料技術・事業化研究所 設立：2024年9月27日 代表理事：瀧田 理康
事務所：〒108-0014 東京都港区芝5丁目36番4号 札の辻スクエア9F
URL: <https://amc-labo.com> 電話：03-4500-4449

本件に関するお問い合わせ

高材研 広報事務局 メール: amc-labo.info@amc-labo.com 電話: 03-3798-2172